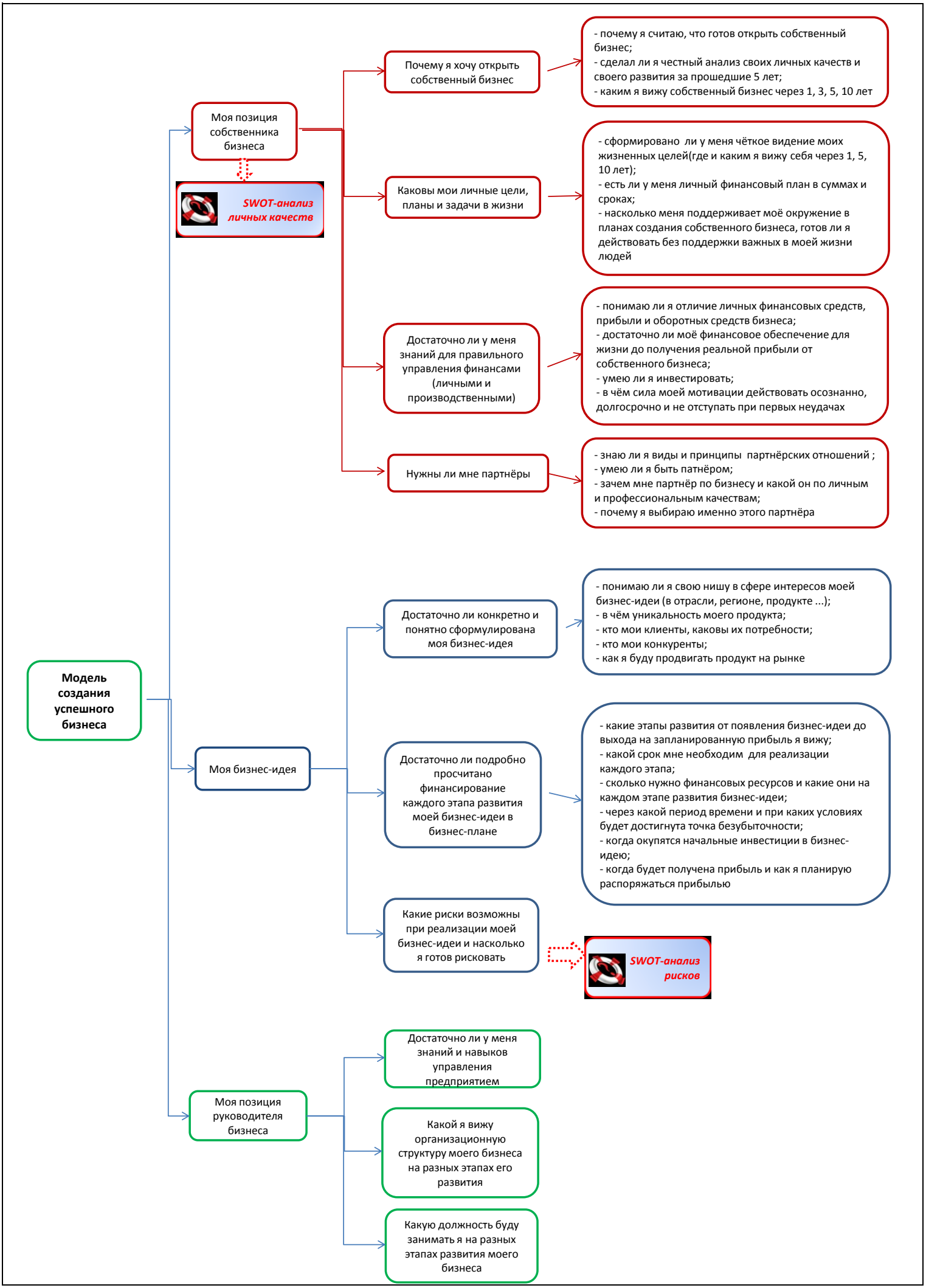
Модель создания успешного бизнеса
Моя позиция собственника бизнеса
SWOT-анализ личных качеств
Почему я хочу открыть собственный бизнес
- почему я считаю, что готов открыть собственный бизнес;
- сделал ли я честный анализ своих личных качеств и своего развития за прошедшие 5 лет;
- каким я вижу собственный бизнес через 1, 3, 5, 10 лет
Каковы мои личные цели, планы и задачи в жизни
- сформировано ли у меня чёткое видение моих жизненных целей(где и каким я вижу себя через 1, 5, 10 лет);
- есть ли у меня личный финансовый план в суммах и сроках;
- насколько меня поддерживает моё окружение в планах создания собственного бизнеса, готов ли я действовать без поддержки важных в моей жизни людей
Достаточно ли у меня знаний для правильного управления финансами (личными и производственными)
- понимаю ли я отличие личных финансовых средств, прибыли и оборотных средств бизнеса;
- достаточно ли моё финансовое обеспечение для жизни до получения реальной прибыли от собственного бизнеса;
- умею ли я инвестировать;
- в чём сила моей мотивации действовать осознанно, долгосрочно и не отступать при первых неудачах
Нужны ли мне партнёры
- знаю ли я виды и принципы партнёрских отношений ;
- умею ли я быть патнёром;
- зачем мне партнёр по бизнесу и какой он по личным и профессиональным качествам;
- почему я выбираю именно этого партнёра
Моя бизнес-идея
Достаточно ли конкретно и понятно сформулирована моя бизнес-идея
- понимаю ли я свою нишу в сфере интересов моей бизнес-идеи (в отрасли, регионе, продукте ...);
- в чём уникальность моего продукта;
- кто мои клиенты, каковы их потребности;
- кто мои конкуренты;
- как я буду продвигать продукт на рынке
Достаточно ли подробно просчитано финансирование каждого этапа развития моей бизнес-идеи в бизнес-плане
- какие этапы развития от появления бизнес-идеи до выхода на запланированную прибыль я вижу;
- какой срок мне необходим для реализации каждого этапа;
- сколько нужно финансовых ресурсов и какие они на каждом этапе развития бизнес-идеи;
- через какой период времени и при каких условиях будет достигнута точка безубыточности;
- когда окупятся начальные инвестиции в бизнес-идею;
- когда будет получена прибыль и как я планирую распоряжаться прибылью
Какие риски возможны при реализации моей бизнес-идеи и насколько я готов рисковать
SWOT-анализ рисков
Моя позиция руководителя бизнеса
Достаточно ли у меня знаний и навыков управления предприятием
Какой я вижу организационную структуру моего бизнеса на разных этапах его развития
Какую должность буду занимать я на разных этапах развития моего бизнеса